

6W3Hシート

How much



いくらで
売るのが

Whom



誰に
売るのが

Why



なぜ顧客は買うのか
(購入動機)

How many



いくつ
つくるのか

What



何を
売るのが

Who



誰が事業をするのか
(そのビジネスプランを
うまく実行できる「強み」)

Where



どこで
売るのが

How



どのように
売るのが

When



どういう時期
に売るのが